Workday experimenta un crecimiento entre las medianas empresas de EMEA, que aprovechan el potencial de la IA de Workday

**Workday ofrece opciones asequibles para empresas de menos de 3.500 empleados que permiten generar mayor valor en menos tiempo**

**BARCELONA, Spain, Nov. 14, 2023 –** Workday,Inc. (NASDAQ: WDAY), líder en aplicaciones empresariales cloud para finanzas y recursos humanos, ha anunciado hoy en el marco deWorkday Rising EMEA, su encuentro anual de clientes que este año se celebra en Barcelona, el éxito y el impulso continuo de clientes de mediana empresa en toda la región.

Workday ya cuenta con una amplia base de clientes de la mediana empresa, pero actualmente se encuentra experimentando un aumento de la actividad en este segmento. Estas organizaciones buscan agilizar sus operaciones financieras y de recursos humanos, digitalizar procesos manuales y aprovechar el potencial de la IA de Workday. Las soluciones de Workday están potenciadas con IA desde el núcleo de la plataforma, lo que reduce el tiempo en tareas manuales y repetitivas y ayuda al negocio a enfocarse en tareas estratégicas.

"Las medianas empresas de EMEA quieren las mismas capacidades de transformación digital que las empresas multinacionales más grandes, pero a menudo tienen equipos más pequeños que están ocupados manteniendo la actividad con la limitada tecnología con la que cuentan en ese momento," explica Jonathan Randle, vice president, medium enterprise, EMEA, Workday. "La tecnología y el enfoque de despliegue de Workday nos permiten ofrecer una transformación empresarial para estas empresas más pequeñas, acompañado de una rápida rentabilización. "Con la integración de inteligencia artificial en el núcleo de la plataforma Workday, permitimos a nuestros clientes realizar más tareas y en menor tiempo. De esta forma, esperamos dar la bienvenida a la comunidad de Workday a muchas más empresas medianas con visión de futuro."

En los últimos 12 meses, Workday ha incorporado más de 130 nuevas medianas empresas con sede en EMEA a su cartera de clientes, entre las que se incluye la empresa de ropa británica Crew Clothing, el club de fútbol alemánBorussia Dortmund, la empresa italiana de chocolate y helados Venchi, la aseguradora noruega Fremtind Forsikring, el operador de juegosLa Française des Jeux y los expertos en transporteFlughafen Berlin Brandenburg.

"La implementación de Workday Prism and Accounting Center nos ha permitido aprovechar el potencial de los datos y ayudar a avanzar a nuestra transformación digital," comenta Emma Castledine, enterprise architect, finance transformation, Checkout.com. "Ahora podemos cerrar la brecha como departamento financiero. Esto significa que, como equipo, ahora estamos mucho más cerca culturalmente del corazón y el alma de lo que Checkout.com siempre ha sido: una empresa que ofrece soluciones innovadoras para que las compañías y sus comunidades prosperen en la economía digital."

Otra empresa mediana que ha experimentado una reciente transformación digital es Coventry Building Society del Reino Unido. "La implantación de Workday ha supuesto una reducción significativa de los procesos externos del sistema y cerca de un 70% de reducción de las hojas de cálculo que solían contener nuestros procesos de final de mes. Ha sido un logro enorme," afirma Andrea Harrison, head of finance transformation, Coventry Building Society. "Unido a ello está el aumento del número de controles automatizados en todos nuestros procesos de finales de mes, que ha pasado de menos del 5% aproximadamente a más del 70% automatizados o semiautomatizados."

Workday cuenta con una importante base de clientes en el mercado de la mediana empresa. El impulso con clientes de este segmento en EMEA y el resto del mundo también se ha visto favorecido por Workday Launch. Esta es una versión preconfigurada de Workday, basada en miles de despliegues anteriores realizados con éxito, y que puede implantarse un 40% más rápido que antes. Los clientes de Workday Launch también se benefician de condiciones favorables, lo que permite a las empresas más pequeñas distribuir el coste de la implantación a lo largo de todo el periodo del contrato, eliminando desde un primer momento esta barrera de entrada.

Algunos de los clientes de mediana empresa que asistirán a Workday Rising EMEA este año sonCheckout.com, ON, Webber Wentzel, Wellcome Sanger Institute, The Lore Group, Coventry Building Society, Webedia, Mister Spex and Staffbase.

**Sobre Workday**
Workday es un proveedor líder en aplicaciones empresariales en la nube parafinanzas y recursos humanos, que ayuda a los clientes a adaptarse y prosperar en un mundo cambiante. Las aplicaciones de Workday para gestión financiera, recursos humanos, planificación, gestión de gastos y análisis se basan en inteligencia artificial y aprendizaje automático para ayudar a organizaciones de todo el mundo a avanzar hacia el futuro del trabajo. Workday es utilizado por más de 10.000 organizaciones en todo el mundo y en todos los sectores, desde medianas empresas hasta más del 50% de las empresas incluidas en la lista Fortune 500. Para obtener más información sobre Workday, visite workday.com.

© 2023 Workday, Inc. Todos los derechos reservados. Workday y el logotipo de Workday son marcas registradas de Workday, Inc. Todos los demás nombres de marcas y productos son marcas comerciales o marcas comerciales registradas de sus respectivos propietarios.

**Declaraciones prospectivas**
Este comunicado de prensa contiene declaraciones prospectivas que incluyen, entre otras cosas, declaraciones sobre los planes, creencias y expectativas de Workday. Estas declaraciones prospectivas se basan únicamente en la información actualmente disponible y en nuestras creencias, expectativas y suposiciones actuales. Dado que las declaraciones prospectivas se refieren al futuro, están sujetas a riesgos inherentes, incertidumbres, suposiciones y cambios en las circunstancias que son difíciles de predecir y muchos de los cuales están fuera de nuestro control. Si los riesgos se materializan, las suposiciones resultan incorrectas, o experimentamos cambios inesperados en las circunstancias, los resultados reales podrían diferir materialmente de los resultados implícitos en estas declaraciones prospectivas, y por lo tanto usted no debe confiar en ninguna declaración prospectiva. Los riesgos incluyen, pero no se limitan a, los riesgos descritos en nuestros archivos con la Comisión de Valores y Bolsa ("SEC"), incluyendo nuestro formulario 10-Q para el trimestre fiscal finalizado el 31 de julio de 2023, y otros informes que hemos presentado y presentaremos ante la SEC de vez en cuando, que podrían hacer que los resultados reales difirieran de las expectativas. Workday no asume ninguna obligación de actualizar dichas declaraciones prospectivas después de la fecha de este comunicado, ni tiene intención de hacerlo.

Todos los servicios, características o funciones que no se hayan lanzado y a los que se hace referencia en este documento, en nuestro sitio web o en otros comunicados de prensa o declaraciones públicas que no estén disponibles en la actualidad están sujetos a cambios a discreción de Workday y es posible que no se ofrezcan según lo previsto o no se ofrezcan en absoluto. Los clientes que adquieran servicios de Workday deben tomar sus decisiones de compra basándose en los servicios, las características y las funciones que estén disponibles actualmente.

**Nota para los periodistas**
Los últimos 12 meses del periodo comprendido entre el 31 de julio de 2022 y el 31 de julio de 2023.

**Contacto de prensa:**
**María Paola Sánchez**
Workday EMEA
+34 606 395 458
m.sanchez@workday.com

**Miguel Gallego**
Asesores de Relaciones Públicas y Comunicación
+34 91 577 45 54
workday@comunicacionrrpp.es

---

https://es-es.newsroom.workday.com/2023-11-14-Workday-experimenta-un-crecimiento-entre-las-medianas-empresas-de-EMEA,-que-aprovechan-el-potencial-de-la-IA-de-Workday