

Vente-privee elige Workday para una gestión global de sus RRHH

**La innovadora solución hará más rápida, eficiente e inteligente la gestión del Capital Humano de la compañía**

Madrid, 21 de junio de 2017.- Vente-privee, empresa líder y pionera en ventas privadas online de productos de marca, ha seleccionado Workday Human Capital Management (HCM) como solución integral de recursos humanos en la nube, lo que le permite disponer en tiempo real y desde cualquier dispositivo de todos los datos actualizados de los empleados. Esto facilita a los directivos de todas las áreas y a los líderes de RRHH tomar rápidamente las mejores decisiones ya que se basan en datos actualizados, homogéneos y fiables. Además, mejora la experiencia del usuario e impulsa el compromiso y la colaboración de los profesionales.

Fundada en 2001 y con sede en París, los 4.500 empleados de Vente-privee a nivel mundial, en 14 países se beneficiarán de la solución de recursos humanos de Workday, que les ofrece una experiencia móvil, intuitiva y moderna en todos los dispositivos.

El despliegue de la solución, gestionado por EverBe, partner de Workday, y cuya fecha de finalización está prevista para finales de 2017, transformará los procesos diarios de recursos humanos de Vente-privee, tales como talento, formación, nóminas, gestión de ausencias, reclutamiento y gestión de gastos.

Workday Human Capital Management permitirá a los responsables de Vente-privee confiar plenamente en la actualidad y veracidad de los datos de sus profesionales. Además, esta herramienta contribuirá al crecimiento futuro de la organización.

Con Workday, Vente-privee se beneficia de:

- Optimizar la velocidad y eficacia de sus estrategias de fusión y adquisición gracias a procesos más rápidos y seguros de integración.
- Gestionar la trayectoria profesional de los empleados dentro de la compañía con una única solución integral. Facilitar la incorporación e integración de nuevos empleados y tener una visión global y completa de todos ellos, incluidos los colaboradores y trabajadores temporales. Y para optimizar las decisiones de los responsables la solución cuenta con potentes herramientas de análisis integradas.
- Simplificar operaciones, aumentar la eficiencia de todos los procesos y mejorar la colaboración entre los profesionales de RRHH y los profesionales y managers de la organización.
- Ofrecer a los empleados una intuitiva y moderna experiencia gracias a interfaces increíblemente sencillas y parecidas a las que usan en su vida diaria y diseñada desde el principio para funcionar para móviles y tabletas.

Antoine Bosonnet, Director de Recursos Humanos de Vente-privee, afirma: “Queremos rodearnos de reconocidos expertos en el mercado para que nos acompañen en nuestro crecimiento y transformación de RRHH. Necesitamos una herramienta global que nos dé más agilidad, un alineamiento de procesos y el acceso en tiempo real a los datos de RRHH. Con Workday, nuestros profesionales podrán utilizar esta solución en cualquier momento y colaborar con sus compañeros de todo el mundo. Podemos gestionar mejor nuestros procesos empresariales, tomar decisiones basadas en datos actualizados y fiables y ofrecer a nuestros empleados y responsables una experiencia única e innovadora”.

“Estamos muy satisfechos de empezar esta colaboración con Vente-privee, líder en el e-commerce, actor global y con un potente ritmo de crecimiento”, asegura Thierry Mathoulin, director de Workday en Francia. “La elección de Vente-privee subraya nuestra incomparable combinación de experiencia, conocimiento en el desarrollo de soluciones cloud y habilidad de llevar a cabo un programa de transformación para un grupo global”, añade Thierry Mathoulin.

Más Información:

Hotwire PR para Workday

Maria Paola Sánchez

91 744 12 65

[mariapaola.sanchez@hotwirepr.com](mailto:mariapaola.sanchez@hotwirepr.com)

---

<https://es-es.newsroom.workday.com/Vente-privee-elige-Workday-para-una-gestion-global-de-sus-RRHH>